



Ter uitbreiding van ons salesteam
zijn wij op zoek naar een

INTERN ACCOUNTMANAGER m/v

full time

FUNCTIE

Je hebt contact met klanten over lopende commerciële en administratieve zaken, je vult artikel -en klantformulieren in en documenteert diverse artikeldata. Je zorgt ervoor dat je klanten alle content ontvangen die nodig is voor een optimaal verkoopresultaat. Je werkt samen met de salesmanagers en accountmanagers en je bent een belangrijke schakel tussen marketing en sales.

WAT DOE JE ALS INTERN ACCOUNTMANAGER?

- Je bent contactpersoon voor klanten op hoofdkantoor niveau voor lopende zaken, op gebied van artikelinformatie, beschikbaarheid voorraden, lopende acties, artikelmutaties, etc.
- Opstellen van assortimentsvoorstellen
- Het maken van assortiment- en klantanalyses
- Het opstellen van schappenplannen en -analyses
- Het verzamelen en documenteren van correcte artikeldata, verzamelen van content
- Het maken van concurrentieanalyses

DIT VERWACHTEN WIJ VAN JOU

- Mbo+ of hbo werk- en denkniveau, met bij voorkeur een commerciële opleiding
- Minimaal 2 jaar relevante ervaring in een (non-food) omgeving, ervaring in een omnichannel omgeving is een pre.
- Analytische vaardigheden met een goed ontwikkeld cijfermatig inzicht
- Vaardigheid om vernieuwend te denken en handelen
- Inzicht om conceptmatig te denken met betrekking tot assortiment voor de verschillende merken
- Je bent communicatief vaardig, waarbij je zelfstandig werkt maar ook in teamverband. Je vindt het een uitdaging om je administratie op en top in orde te hebben (artikeldata, acties, assortiment, etc.)

PAK JE KANS!

Ben je geïnteresseerd in bovenstaande functie dan stuur je jouw sollicitatiebrief met uitgebreide CV naar SPS, Ingrid Kruijzen, Manager Personeelszaken, Postbus 39, 5201 AA 's-Hertogenbosch of via email: i.kruijzen@rustoleum.eu.

We zien je reactie graag tegemoet!

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

SPS B.V. is een producent en leverancier van verf, sierpleister en aanverwante producten. Het bedrijf heeft meer dan 40 jaar ervaring in het ontwikkelen, produceren en verkopen van producten voor de doe-het-zelver en professional (nationaal en internationaal). Naast private labels voor de doe-het-zelf markt en professional, timmert het bedrijf succesvol aan de weg met de merken SPS en Finess.

Flexibiliteit, hoge klantgerichtheid en een uitstekende relatie en samenwerking met partners staat bij SPS B.V. hoog in het vaandel. De cultuur is samen te vatten als no-nonsense, informeel en collegiaal. Er is veel ruimte en waardering voor eigen initiatief en de besluitvormingslijnen zijn kort.

SPS B.V. is onderdeel van de Rust-Oleum Europe groep, met bekende merken die marktleiders zijn op het gebied van verven, coatings en afdichtingen. De groep bestaat uit ondernemingsgezinde bedrijven, die de kracht van het samenwerkingsverband combineren met de flexibiliteit van kleinere operationele eenheden. Rust-Oleum Europe is onderdeel van RPM Inc.

